

## Jatkaja yritykselle

- Omasta perheestä löytyy jatkaja n. 18 %
- Työntekijä, sukulainen, asiakas, tavarantoimittaja, kilpailija
- N. 30 % yrityksistä lakkaa jatkajan puuttumisen vuoksi.

## Jokainen yrityskauppa on ainutkertainen tapahtuma

- myyjän pelissä jopa elämäntyö
- myyjä mittaa arvoa tunteilla ja rahalla – ostaja vain rahalla
- myyjä mittaa menneisyyttä ja nykyisyyttä – ostaja lähinnä tulevaisuutta
- myyjä tuntee yrityksen täysin – ostaja pyrkii selvittämään kaiken



## **Yritys myytävänä**

- Mitä olet myymässä?

## **Liiketoimintakauppa**

- Ostetaan vain vaihto- ja käyttöomaisuus
- Sopimukset eivät siirry automaattisesti
- Ostaja ostaa vain tarpeellisen



## **Osakkeiden / osuuksien kauppa**

- Helppo, koska firmassa vaihtuu vain omistaja
- Aiemmat rasitteet siirtyvät
- Sopimukset siirtyvät

→ Verokohtelu erilainen → hinta eri



## **Yrityksen arvon osoittaminen ostajalle**

- Tuloslaskelmat edellisiltä vuosilta
- Viimeinen tase
- Hyvää tulosta osoittavat tuloslaskelmat aikasarjana vakuuttavat ostajan
- Liikevaihdon ja kulurakenteen vaihtelut pystyttävä selvittämään ostajalle
- Tavoitteena luottamuksellinen ilmapiiri - jatkajalla pelissä tulevaisuus

## Ostajan mahdollisuudet

- Tarkkaan harkittava mitä kannattaa ostaa
- Finnvera edellyttää, että yritys tulee maksaa 3-5 vuodessa takaisin
- Luotava oma suunnitelma, mitä toiminta on 3:n vuoden päästä, historia ei takaa tulevaisuutta
- Jatkajalle pitää jäädä resursseja (fyysisiä & henkisiä) kehittää yrityksen toimintaa edelleen (esim. investointeja, uusia menetelmiä)



## **Varaa aikaa**

- Henkiseen valmistautumiseen
- Tilinpäätöstietojen kuntoon saattamiseen
- Yritysjärjestelyihin, omaisuuden siirtoihin
- Verosuunnitteluun
- Ennakkotietojen hakemiseen
- Rahoituksen suunnitteluun



## **Käytä asiantuntijoita**

- Viestinvaihtokonsultit, tilintarkastajat, Finnvera, elinkeinoyhtiöt
- Kokonaisuudessa pieni taloudellinen panos, välttyään turhilta harmeilta



## **TE-keskuksen tuote, joka sisältää seuraavat osa-alueet:**

- Luopujan tilanteen selvittäminen
- Yrityksen taloudellisen arvon määrittäminen
- Verotuksellisten ja juridisten kysymysten selvittäminen
- Rahoitusmahdollisuudet eri luovutusvaihtoehdoissa
- Toimenpidesuosituksset

## Hinta:

- 3 pv, 840 €
- 2 pv, 560 €

## Lisätietoja:

Riitta Kettunen, Etelä-Savon TE-keskus  
p. 010 602 4164

# Kiitos !

Anitta Sihvonen  
Kehittämispäällikkö  
p. 044 794 2767

Mikkelin Seudun Elinkeinoyhtiö Miset Oy

